

Proventes

**PROSPECTION
TÉLÉPHONIQUE**

Déleguez la mission la moins appréciée des
représentants commerciaux.





INTRODUCTION

« Opérée correctement, la prospection téléphonique est sans conteste le plus puissant accélérateur de vente ! »

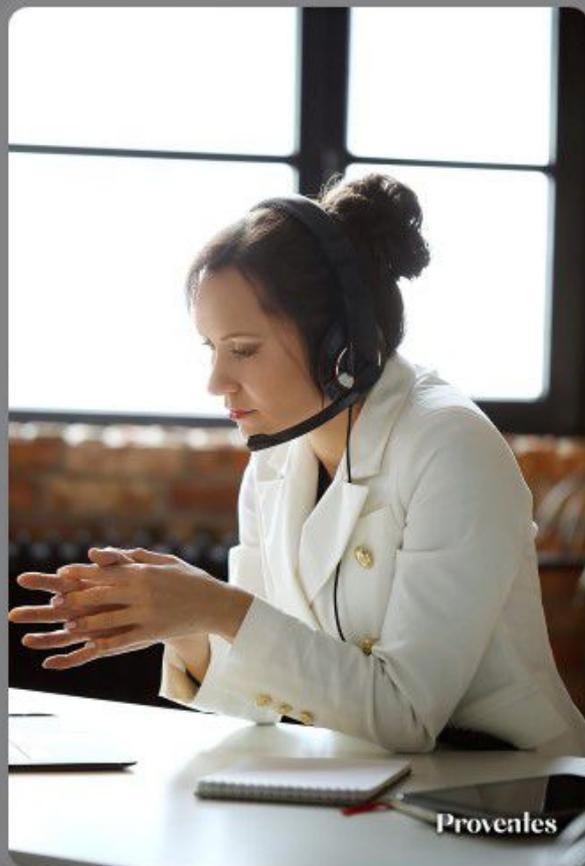
Constat Général

Ce n'est plus un secret, la prospection téléphonique est certainement la mission la moins appréciée des représentants commerciaux. Le sentiment de gêne lorsqu'il faut décrocher son téléphone pour dénicher de nouveaux clients est commun à bon nombre de personnes : La crainte des réactions de l'interlocuteur, de ses objections, de le déranger... les sources de stress ne manquent pas.

Service

Pour transformer cette mission de stress en plaisir, nous avons développé depuis 2015 plus d'une vingtaine d'approches percutantes nous permettant aujourd'hui de pratiquer une prospection efficace, franche et surtout vectrice de résultats.





FORMAT DU SERVICE

Alors que la plupart des prestataires de prospection téléphonique vous proposent la rémunération au nombre d'appels, nous vous proposons la rémunération au nombre de rendez-vous sans frais de setup !

99€ HT PAR RENDEZ-VOUS

Prestations incluses :

- Briefing et stratégie commerciale
- Création du script de prospection
- Formation de votre commercial(e) dédié(e)
- Emission des appels
- Planification de rendez-vous sur votre agenda
- SMS de rappel envoyé au prospect

Informations délivrées :

- Nom et activité de l'entreprise
- Coordonnées du prospect
- Date et heure de votre rendez-vous
- Date et heure de notre appel de prospection
- Audio de l'échange téléphonique

Prestations en option :

- Création du fichier de prospection
- Garantie de remplacement de rendez-vous

- Sans limite sur le nombre d'appels nécessaires, nous vous garantissons la livraison d'un rendez-vous !
- Le rendez-vous peut être un rendez-vous physique, téléphonique ou en visioconférence
- Nos équipes sont 100% françaises, l'intégralité de nos appels sont émis depuis la Région Parisienne et l'Occitanie 

OPTIONS COMPLÉMENTAIRES

Pour une prestation toujours plus complète, découvrez ci-dessous les options de notre service :



FICHER DE PROSPECTION

Proventes

49€ HT L'OPTION

Si vous n'avez pas de fichier à nous transmettre, pas d'inquiétude, nous pouvons prendre en charge sa création. Pour se faire nous utilisons nos propres outils de recherche et de collecte de prospects : Google, LeBonCoin, LinkedIn, PagesJaunes... Toutes les sources seront étudiées pour un fichier généré exclusivement pour votre mission. Chaque base de données créée est unique et à usage interne uniquement. Cette option est réglée une seule fois puis valable tout au long de notre collaboration.



GARANTIE DE REMPLACEMENT

Proventes

89€ HT L'OPTION

Si vous ne parvenez pas à joindre votre prospect lors du rendez-vous et par vos relances, votre contact est certainement sujet à un empêchement. Par cette option nous reprenons la main sur votre rendez-vous afin de vous refixer un entretien avec votre prospect. Si nous non plus nous ne parvenons plus à le joindre, le prospect vous sera remplacé et un tout nouveau rendez-vous sera décroché pour vous. Cette option est valable pour l'ensemble des rendez-vous de votre commande!

Proventes PROSPECTION TÉLÉPHONIQUE

SERVICES

OUTILS & LIVRABLES

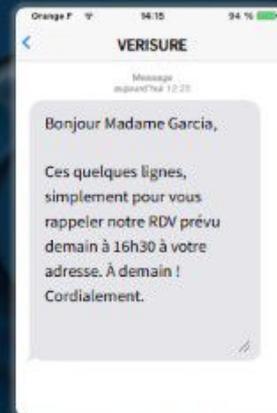
Lors de la prestation, un ensemble d'éléments vous seront mis à disposition :



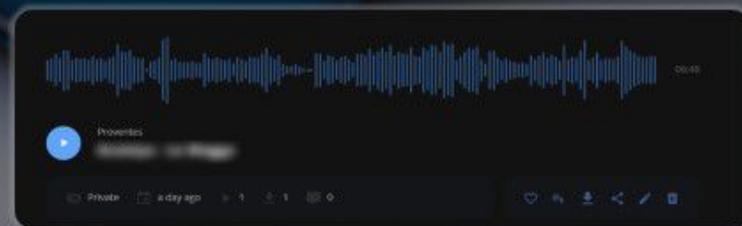
Chaque rendez-vous fixé sera livré avec cette fiche de rendez-vous contenant toutes les informations nécessaires à sa préparation.



Les rendez-vous seront fixés via un agenda en ligne que vous nous mettrez à disposition. Calendly, Hubspot, système de réservation sur votre site Internet, nous nous adaptons à votre configuration.



En plus du mail de confirmation expédié par votre agenda, un SMS de rappel sera envoyé au nom de votre entreprise la veille du rendez-vous.



Les audios sont hébergés sur un site d'hébergement audio pour une lecture simple et rapide. Vous aurez également la possibilité de les télécharger si vous le souhaitez.

TÉMOIGNAGES CLIENTS

A ce jour, plus d'une centaine d'entreprises nous ont fait confiance pour la prise en charge de leur prospection téléphonique. Découvrez ci-dessous, quelques uns de leurs témoignages :

EKOS  COMMANDE PERSONNALISÉE
Service impeccable, très efficace et respect de la cible !
4 juil. 2022 à 14:32

YMYM  COMMANDE PERSONNALISÉE
Très satisfait. Disponible, rapide et efficace, je n'hésiterai pas à faire de nouveau appel à tes services. Merci pour ton professionnalisme, qui a dépassé toutes mes attentes!
20 oct. 2022 à 19:37

calloch  COMMANDE PERSONNALISÉE
Une pluie de rendez-vous avec de nouveaux prospects, super service, merci !
26 oct. 2022 à 18:53

John_Achat  COMMANDE PERSONNALISÉE
Un travail pro, bien exécuté, des RDV qualifiés, rien à dire ! Cela me fait gagner un temps précieux. Je vais repasser commande ! Un très bon prestataire pour un service unique ! Si vous cherchez à obtenir des prospects, vous êtes au bon endroit.
7 avr. 2023 à 09:14

AntivirusEdition  COMMANDE PERSONNALISÉE
Un grand merci pour la qualité de nos échanges et pour la qualité de votre travail. Je refais appel à vous!
10 mai 2023 à 19:43

akotchoni  COMMANDE PERSONNALISÉE
Excellent travail proposé par PROVENTES. Un process clair, transparent et efficace. Merci, je recommande fortement.
30 mai 2023 à 17:53

theshko  COMMANDE PERSONNALISÉE
Ce Monsieur est impressionnant, j'espère qu'il continuera à fournir ses services longtemps afin que nous puissions en profiter. Je ne saurais expliquer à quel point nous sommes satisfaits et contents du résultat !!
31 mai 2024 à 16:05

→ Avec un taux de satisfaction affiché à 100%, vous pouvez compter sur nous pour la prise en charge de vos appels !

fliesch  COMMANDE PERSONNALISÉE
Une réactivité et un professionnalisme exemplaire comme j'en attend d'un partenaire dans le temps !
20 juin 2023 à 17:28

U404_SAS  COMMANDE PERSONNALISÉE
Merci pour le travail de qualité, communication qui donne confiance et qui est très efficace. Nous avons apprécié l'échange
10 nov. 2023 à 21:00

mccocbxf8Blaaw3w  COMMANDE PERSONNALISÉE
Le prestataire est ultra professionnel et expérimenté. Les rendez-vous ont été obtenus en un temps record, avec fiche descriptive et enregistrement audio pour chacun. Les critères de sélection des prospects ont été respectés, et la méthode de prise des rendez-vous également. Bravo et merci encore pour ce travail de qualité.
19 sept. 2023 à 15:51

MarsileMonthe  COMMANDE PERSONNALISÉE
Très bon relationnel. Prestataire flexible et professionnel. Nous avons bien eu le nombre de rendez-vous commandé. Je recommande !
22 janv. 2024 à 09:09

KennyVtdr  COMMANDE PERSONNALISÉE
Excellent travail de l'équipe Proventes. Un grand professionnalisme, avec un rapport détaillé et un très bon suivi. Agréablement surpris. Je recommande 🙌
31 juil. 2024 à 19:49

Hexacom  COMMANDE PERSONNALISÉE
Nous sommes très satisfaits de la qualité des échanges téléphonique entre Proventes et les prospects que nous lui avons fourni. Une bonne compréhension et assimilation de notre sujet qu'est le web. Nous renouvelons notre offre !
15 sept. 2024 à 10:51

FOIRE AUX QUESTIONS

Découvrez ci-dessous les réponses aux questions les plus fréquemment posées par nos futurs clients :

De quelles informations avez-vous besoin ?

Lors de notre briefing téléphonique, nous prendrons connaissance de votre métier, de votre cible, de vos objectifs et de l'ensemble des éléments constituant votre proposition de valeur : site internet, brochure, fiche-produit, objections, témoignages clients...

Comment sont fixés les rendez-vous ?

Une fois le rendez-vous accepté, il est planifié sur votre agenda personnel ou votre Calendly. Il est donc capital que nous obtenions en avance votre agenda pour respecter vos disponibilités et celles de votre prospect.

Les fichiers audios des appels sont-ils téléchargeables ?

Parfaitement ! Les audios sont hébergés sur un site d'hébergement audio pour une lecture simple et rapide. Mais vous aurez également la possibilité de les télécharger si nécessaire.

Qui sont les commerciaux qui effectuent les appels ?

En nous confiant votre prospection, vous ne faites pas appel à un opérateur situé à l'étranger ou dans un call center. Notre équipe, composée de cinq commerciaux d'expérience, sont à votre service depuis la Région Parisienne et l'Occitanie !

Prenez-vous en charge les appels de particuliers ?

La prospection auprès de particuliers est extrêmement réglementée. Pour qu'elle puisse être prise en charge par nos équipes, il faut impérativement que vous ayez le consentement des prospects, que ces derniers aient clairement indiqué vouloir être contactés par votre entreprise. (règle « opt-in »). Pour cette raison entre autres, nous n'acceptons la prise en charge de missions auprès de particuliers que dans de rares cas seulement.

Quels pays sont couverts par les appels ?

La prospection inclut les appels vers les fixes et les mobiles en France, en Belgique et en Suisse.

Si nous vous fournissons un fichier, de combien de prospects avez-vous besoin pour commencer ?

Si vous souhaitez nous fournir votre propre base de données à contacter, il est à noter qu'en prospection téléphonique, il faut en moyenne 53 appels pour obtenir 1 rendez-vous. Ainsi, plus votre fichier sera complet, plus les chances de succès seront élevées.

Si je souhaite l'option « Fichier de prospection », comment sont-ils construits ?

Nous utilisons nos propres outils de recherche de contacts adaptés à votre cible : Base de données, Google, LeBonCoin, LinkedIn... Toutes les sources seront étudiées pour un fichier généré exclusivement pour votre mission.

Si je souhaite l'option « Garantie de remplacement », combien de remplacements sont inclus ?

Avec la garantie, 100% de vos rendez-vous sont couverts et remplaçables une fois (dans la limite de 10 rendez-vous commandés). Cette garantie vous permet aussi l'obtention de l'audio de l'échange téléphonique de remplacement. S'il s'agit du même prospect, c'est l'occasion d'entendre votre prospect justifier son absence et en accepter sa replanification. S'il s'agit d'un nouveau prospect, une nouvelle fiche vous sera livrée en intégralité.



Proventes

Vous souhaitez approfondir le sujet avec nos équipes ?
Prenons le temps d'en discuter ensemble.



Whatsapp :
[06.30.11.52.92](tel:06.30.11.52.92)



Email :
hello@proventes.fr



Horaires :
Du lundi au vendredi
De 10h à 18h