

Proventes

PROSPECTION PAR MAIL

Confiez l'ensemble des actions de
prospection par courrier électronique.





INTRODUCTION

« L'email n'est efficace que s'il est délivré à la bonne personne, avec le bon message, au bon moment ! »

Constat Général

Prospecter « dans le dur » est une démarche particulièrement difficile. Aujourd'hui les professionnels reçoivent en moyenne 43 emails par jour, dont 10 à caractère publicitaire. Ce constat aurait de quoi décourager bon nombre de commerciaux mais si vous lisez ces quelques lignes, c'est que vous souhaitez sortir du lot et pour ça j'ai une bonne nouvelle : vous êtes au bon endroit !

Service

La prospection par email comporte des codes et requiert une méthodologie millimétrée pour être efficace. Pour pouvoir concentrer votre temps et vos efforts sur la conclusion des échanges commerciaux, par ce service, nous vous proposons de déléguer l'ensemble des actions de prospection par mail pour l'obtention de rendez-vous qualifiés avec les prospects de votre cible.





FORMAT DU SERVICE

Dans le cadre de cette prestation, votre campagne de prospection est orchestrée autour d'un scénario de cinq mails et d'un modèle très avantageux pour vous : la rémunération au résultat.

99€ HT PAR RENDEZ-VOUS

Prestations incluses :

- Briefing et stratégie commerciale
- Création des emails de prospection
- Création du nom de domaine
- Expédition des emails
- Planification de rendez-vous sur votre agenda

Prestation en option :

- Garantie de remplacement de rendez-vous
- Création du fichier de prospection

Informations délivrées :

- Nom et activité de l'entreprise
- Coordonnées du prospect
- Date et heure de votre rendez-vous
- Date et heure des échanges par mail
- Transfert des échanges par mail

→ Les compositions réalisées sont courtes, d'impact, et lisibles sur mobile pour vos prospects. D'une longueur moyenne comprise entre 50 et 150 mots, chaque mail respectera scrupuleusement un ensemble de bonnes pratiques indispensables à l'acquisition de résultats.

☑☑☑ OPTIONS COMPLÉMENTAIRES

Pour une prestation toujours plus complète, découvrez ci-dessous les options de notre service :

GARANTIE DE REMPLACEMENT



Proventes

49€ HT L'OPTION

Si vous ne parvenez pas à joindre votre prospect lors du rendez-vous et par vos relances, votre contact est certainement sujet à un empêchement. Par cette option nous reprenons la main sur votre rendez-vous afin de vous refixer un entretien avec votre prospect. Si nous non plus nous ne parvenons plus à le joindre, le prospect vous sera remplacé et un tout nouveau rendez-vous sera décroché pour vous. Cette option est valable pour l'ensemble des rendez-vous de votre commande.

FICHER DE PROSPECTION



Proventes

49€ HT L'OPTION

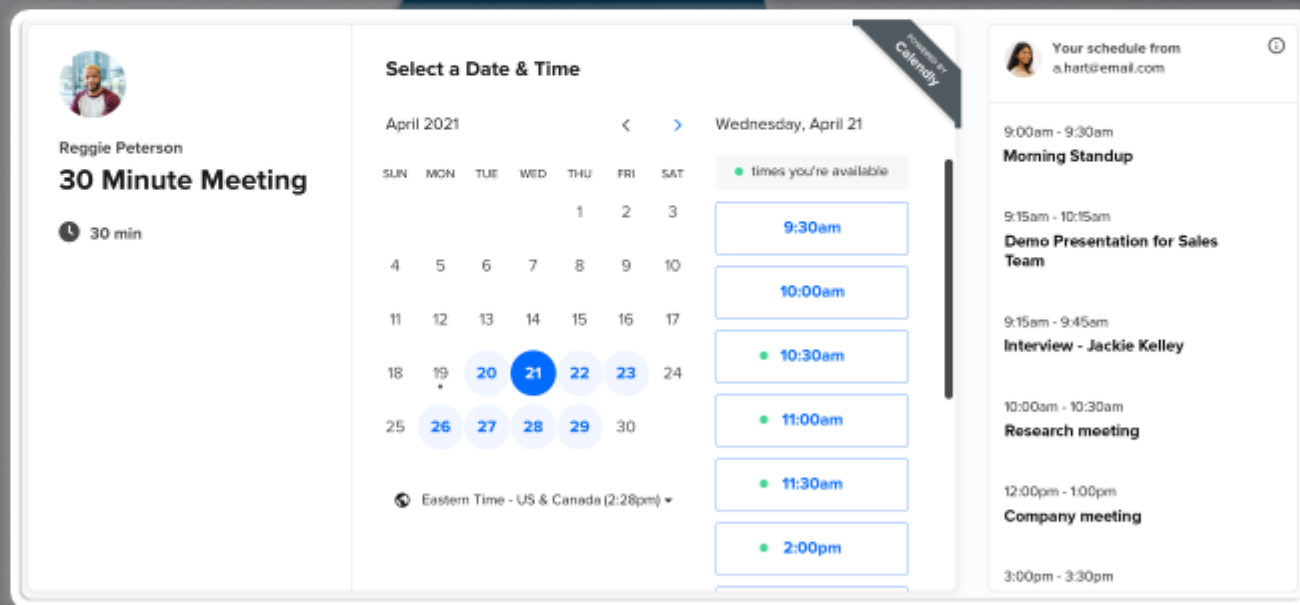
Si vous n'avez pas de fichier à nous transmettre, pas d'inquiétude, nous pouvons prendre en charge sa création. Pour se faire nous utilisons notre propre outil de recherche et de collecte de prospects : Nom, prénom, fonction du décisionnaire, secteur d'activité, localisation, nombre d'employés... Notre outil permet un ciblage ultra précis et nominatif ! Chaque base de données créée est unique et à usage interne uniquement. Une fois choisie, cette option est valable tout au long de notre collaboration.

OUTILS & LIVRABLES

Lors de la prestation, un ensemble d'éléments vous seront mis à disposition :



Chaque rendez-vous fixé sera livré avec cette fiche de rendez-vous.



Les rendez-vous seront fixés via un agenda en ligne que vous nous mettrez à disposition. Calendly, Hubspot, système de réservation sur votre site internet, nous nous adaptons à votre mode d'organisation.

TÉMOIGNAGES CLIENTS

À ce jour, plus d'une centaine d'entreprises nous ont fait confiance pour la prise en charge de leur prospection. Découvrez ci-dessous, quelques uns de leurs témoignages :

 **Glowybrand**  COMMANDE BASIQUE

Proventes est de très bon conseil et il est très réactif. Je suis très satisfaite de son travail, je recommande à 100%

14 avr. 2023 à 12:59

 **KhRyms**  COMMANDE BASIQUE

Je suis entièrement satisfait à 100% des services de Proventes pour la 2ème fois. Il a su cerner mes besoins et poser les questions lorsque certaines choses ont été flou pour lui. La communication a été fluide. Travailler avec Proventes est bénéfique car il connaît son métier sur le bout des doigts. Il donne également de bons conseils ! Vraiment recommandé !

25 févr. 2023 à 00:55

 **Vinceinfo57**  COMMANDE PERSONNALISÉE

Mais c'est super 🙌 une contact parfait avec le client, un réel intérêt envers son client ! Des descriptions précises et des interrogations pour répondre au mieux à vos demandes ! Je ne peux que dire que je suis satisfait ! Une interface travaillée avec des conseils ! Et merci pour les mails supplémentaires ! En espérant que le retour client de mon cotés sont bon ! Félicitations pour votre travail ! 🙌🙌

10 nov. 2022 à 17:42

 **DJISS**  COMMANDE PERSONNALISÉE

Je suis très satisfait du service de Proventes. En effet, le résultat a dépassé mes attentes. Il ne s'est pas contenté de faire l'acte technique, il a aussi apporté une touche de conseils, et là ça fait toute la différence. Je le recommande à toutes les personnes qui souhaite un travail de qualité, avec des conseils en plus.

24 juin 2022 à 18:14

 **Lisa_MC**  COMMANDE PERSONNALISÉE



Un grand merci pour la qualité de votre travail et pour votre retour aussi rapide ! De plus vous avez une excellente plume !

5 nov. 2022 à 01:37

 **Basile76**  COMMANDE PERSONNALISÉE



Merci pour ces mails. Proventes est rapide, efficace et a répondu à toutes mes questions. Je recommande

25 juin 2022 à 13:49

 **IntenseWeb**  COMMANDE PERSONNALISÉE



Rapide et efficace, il a su cibler mes attentes et les reproduire.

16 juin 2022 à 19:03

 **RobinCouet**  COMMANDE PERSONNALISÉE

Document très complet, bien expliqué, merci !

8 avr. 2022 à 16:37

 **abdououam**  COMMANDE PERSONNALISÉE

Très compréhensible et un travail très pro, en plus il est fort de proposition je recommande

5 mars 2022 à 12:11

 **GregoryDeneuveEI**  COMMANDE PERSONNALISÉE

Un travail de qualité ça va beaucoup me servir merci.

7 déc. 2022 à 16:46

→ Vous pouvez compter sur nous !

FOIRE AUX QUESTIONS

Découvrez ci-dessous les réponses aux questions les plus fréquemment posées par nos futurs clients :

Quels sont les prérequis pour cette mission ?

La prospection par email est une forme de prospection digitale qui nécessite d'avoir une présence en ligne suffisamment robuste pour rassurer vos prospects lorsqu'ils reçoivent un email. Ainsi, cette prestation s'adresse exclusivement aux professionnels ayant déjà une offre commerciale, un site internet opérationnel, ainsi qu'une cible bien identifiée.

Comment sont fixés les rendez-vous ?

Une fois le rendez-vous accepté, il est planifié sur votre agenda personnel ou votre Calendly. Il est donc capital que nous obtenions en avance votre agenda pour respecter vos disponibilités et celles de votre prospect.

Comment les prospects sont-ils identifiés avec l'option « Création de fichier de prospection » ?

Nous utilisons un outil très puissant d'identification de prospects de façon nominative et basé sur des critères bien précis tels que la taille de l'entreprise, le domaine d'activité, le nombre de salariés, la zone géographique ou encore le chiffre d'affaires. Ensuite, une discussion s'engage avec le prospect pour ne conserver que les prospects intéressants et intéressés par votre proposition.

Quel est l'objectif fixé par votre prospection ?

Nous réaliserons un scénario de mails 100% adapté à votre profil et à l'objectif d'obtenir un rendez-vous de présentation pour votre entreprise, c'est donc la garantie de faire face à un prospect qui montre un intérêt pour vos produits ou services.

De quelles informations avez-vous besoin ?

Lors de notre briefing téléphonique, nous prendrons connaissance de votre métier, de votre cible, de vos objectifs et de l'ensemble des éléments constituant votre proposition de valeur : site internet, brochure, fiche-produit, objections, témoignages clients...

Depuis quelle adresse sont envoyés les emails ?

La prospection par mail comporte de nombreux risques notamment celui du blacklisting de domaine par les serveurs. Ainsi, pour ne faire prendre aucun risque à votre propre nom de domaine professionnel, nous ferons l'acquisition du nom de domaine le plus proche du vôtre pour toujours plus de personnalisation et une présentation au plus près de votre entreprise.

Proventes

Vous souhaitez approfondir le sujet avec nos équipes ?
Prenons le temps d'en discuter ensemble.



Whatsapp :
[06.30.11.52.92](https://wa.me/0630115292)



Email :
hello@proventes.fr



Horaires :
Du lundi au vendredi
De 10h à 18h